

# サービス利用をご検討している企業担当者様へ

[サービス概要・競合他社との違い・要素技術・実績・価格・ご利用までの流れ]



# サービス概要

## 新規事業開発

### プロジェクトマネジメントサービス

貴社の新規事業開発部へプロジェクトマネージャーとして入り、素早く進捗を出します。新規事業開発立ち上げ実務に特化した若手チームが、徹底した製品市場適合度向上への姿勢で、高速かつ低コストで新商品企画を仮説検証。東海4県のテック企業と新規事業開発人材データベースも駆使し、貴社の新規事業を加速させます。

#### ご利用料金

プロジェクトマネージャー1時間稼働あたり10,000円（税込）

#### ご契約

月32時間 × 3ヶ月から～ 業務委託契約



# 新規事業開発支援サービスを提供する競合他社との違い



## ■実績ある担当者が直接出向

貴社と近い企業やビジネスモデルでの事業開発プロジェクトで**実績を出した担当者**が**直接出向**します。

× 人材稼働率

× 継続年数

◎ 事業創出数

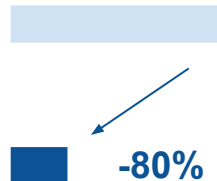
## ■内製化前提

会社として新規事業創出数を最優先目標として掲げているため、長居はしません。**最小コスト・最短サイクル**で事業が成長するための実務を全うします。



## ■超現場主義

再現性が低い新規事業開発だからこそ、地元企業様に特化して**対面重視**・コミュニケーション重視で現場の納得感を得ながら業務を遂行します。



## ■コスト80%削減

0.2人月分 \* 3ヶ月から契約可能と高度人材派遣の**20%**、時間単価1万円(税込)と戦略コンサル(平均5万円/時)の**20%**の価格でサービスをご利用頂けます。

# 私たちの要素技術



## プロジェクトマネジメント

事業立ち上げから最初の売上高1億円まで。再現性が低いと言われている新規事業開発の初期段階を乗り越えるためのスピード感あるプロジェクトマネジメントを行います。



## テストマーケティング

ペルソナとなるユーザーや企業を、チラシ1枚・WEBページ1枚の状態から泥臭く手と足を動かして集客していきます。市場の生のデータをもとに事業計画や商品企画のブラッシュアップが可能です。



## テクノロジー企業データ

スタートアップメディアNagoya Startup Newsを運営。先端技術を持つ地元テクノロジー企業約300社のデータとコネクションを持ち、貴社プロジェクトに必要な技術を持つ企業をご紹介します。

## 実績①

# 開始1年で研究段階から事業化検討段階までにフェーズUP クライアント 株式会社ソミックマネジメントホールディングス（SMHD）様

自動車部品メーカー

浜松市

事業立ち上げ

ロボット

MaaS



### ■課題感やご利用の背景

- ✓ 自動車業界の大変革期に、既存事業の次の柱となる新規事業シーズを発掘中
- ✓ 2017年より自律走行ロボット用プラットフォーム開発プロジェクトを発足し、商品企画案を模索
- ✓ エンジニアが多くいる反面、作り出したものをどう事業として成り立たせるかが鍵となっていた

### ■サービスご利用後の変化

- ✓ プロジェクト内で重筋作業自動化のためのロボットサービス「SUPPOT (サポット)」を商品企画
- ✓ 9ヶ月間のテストマーケティングで約5,000件の企業へセールス
- ✓ その結果、業界大手との共同研究契約を複数締結 / 見込顧客数は40社以上に
- ✓ 名古屋大学発自動運転系ベンチャー企業や大手キャリアR&D事業部との技術提携を実現
- ✓ テストマーケティングの成果をもとに正確な事業計画を立て2022年4月に**事業化開始**



## 実績②

# 短期間でSaaSのWEBマーケティング体制を構築 クライアント TRYETING（株式会社トライエッティング）様

名古屋大学発AI企業

名古屋市

事業成長

SaaS



### ■課題感やご利用の背景

- ✓ 名古屋大学発のAIベンチャー企業として創業
- ✓ ノーコードAIクラウド「UMWELT」と自動シフト作成AIクラウド「HRBEST」を自社開発
- ✓ 社内人材はSaaSの開発リソースに集中
- ✓ 短期間でWEBマーケティング体制の構築する時期に弊社へご依頼



### ■サービスご利用後の変化

- ✓ 短期間でWEB上にLP等の販促物をUPする他、各種広告配信やSEO対策の土台を構築
- ✓ ピーク時でWEB経由で週20件のお問い合わせ、その半数が商談に繋がる
- ✓ 現在では内製化し弊社が実務専任になるようシフト、本格的なWEB販売促進が可能に



## 実績③

# 半年間で新商品開発を実施し、初年度から約100社の顧客を獲得 クライアント 老舗地元人材系企業様

人材系

名古屋市

マッチングプラットフォーム

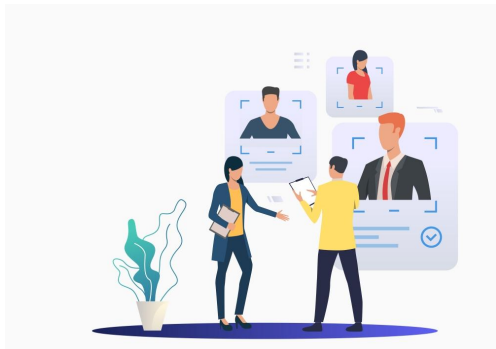


### ■課題感やご利用の背景

- ✓ これまで数十年に渡り、就活・転職イベントを中心にサービスを展開
- ✓ 就活生向けマッチングプラットフォームの新商品開発を検討していた
- ✓ 社内人材は販促や顧客関係構築に集中
- ✓ 最新の顧客目線で商品開発を進めるため、ディレクションから実務までを弊社にご依頼

### ■サービスご利用後の変化

- ✓ サービスコンテンツから、ユーザー向けマニュアルを半年間で制作
- ✓ 社内全体でサービスオペレーション体制構築を実施
- ✓ 開発後、初年度から約100社の顧客を獲得し、利用者数も増加
- ✓ 現在は**内製化を完了**し、弊社が入らずにプラットフォームの運用を継続中



## 実績④

# 名古屋のスタートアップ企業2社との事業提携を実現

**クライアント** SOMPOひまわり生命保険株式会社中部マーケット開発支社様

金融系

名古屋市

ベンチャーマッチング



### Nagoya Startup News

ニュース イベント インタビュー 役員会議 スポンサー

【特集】名古屋のスタートアップ2社との事業提携実績を公開 | SOMPOひまわり生命の描く保険×スタートアップ構想

原稿者: NSM編集部 | 2020-01-06

B1.1 | [LINE](#) | [Twitter](#) | [Pocket](#)



### ■課題感やご利用の背景

- ✓ 生命保険会社から健康応援企業へのトランスフォーメーションにチャレンジ
- ✓ Insurance（保険）とHealthcare（健康応援）を組み合わせたInsurhealth®を提供
- ✓ 新しいマーケットや新しい価値を提供するため中部マーケット開発支社が2019年に誕生
- ✓ ベンチャー企業に提案をしながら共同開発や事業提携を進めていた

### ■サービスご利用後の変化

- ✓ 名古屋のスタートアップとの事業提携し、従来の保険の提供価値をアップデート
- ✓ 情報発信をきっかけに新たな協業事例も発生
- ✓ 新規事業「Suketto」の立ち上げも加速



# サービスご利用価格



プロジェクトマネージャー（若目田）  
月32時間からご契約可能  
時間単価：10,000円（税込）



協力パートナー  
（デザイナー・プログラマー・ライター等）  
時間単価：5,000円（税込）

## ■お見積事例

初回契約想定期間：3ヶ月

事前相談時のご予算：250万円以下

プロジェクトマネージャー	64時間/月 × 3ヶ月	¥1,920,000
協力パートナー	32時間/月 × 3ヶ月	¥480,000
お見積合計		¥2,400,000

## ■サービスご利用頻度の目安（過去の取引実績から概算）

ご利用期間：最短6ヶ月～最長3年（創業時から）

お取引額：年間500-1,000万円

# サービスご利用までの流れ



## 初回お顔合わせ

まずはお会いし、貴社のメンバーにとって私たちが合うかどうか確かめてみてください。

市場トレンドや地元ベンチャー情報などその場で提供できる情報はできる限りご提供します。



## 共同勉強会実施[無料]

貴社が持つ課題感を1つピックアップし、それをどう解決するかを勉強会形式でプレゼンします。

その後も貴社専用のメルマガを配信させて頂くなど、定期的な情報交換を重ねていきます。



秘密保持契約書締結

## ご提案/お見積[複数回]

サービス利用をご検討頂ける場合は、月1回ほどのペースで定例会議を設定させていただきます。

複数回に渡りご提案させて頂くことで、納得いくサービス利用イメージを固めていきます。



業務委託契約書締結

## ご契約開始

これまでの過程で作った貴社専用のサービス利用プランに基づき、新規事業開発を推進します。

ご契約後も進捗状況に応じて稼働頻度をご相談し、常に適切なコストでサービス提案致します。

# まずはお気軽にお問い合わせください！

新規事業開発プロジェクトのご担当者様の中には、会社の新たな可能性を創り出すという使命を託され、何から始めればいいのか、アイデア・技術をどのようにビジネスに活用すればいいかわからない方もいらっしゃるかと思います。

特に歴史の長い企業の中での新規事業立ち上げ現場では、事業の立ち上げ以外にも社内調整や部署間連携が必要になり、他社の成功事例を応用するだけではプロジェクトを推進できないケースも多いです。

弊社は、地元で歴史の長い企業様の中での新規事業開発プロジェクトマネジメントに強みを持ち、ご担当者様が抱える悩みについて無料のご相談から一緒に伴走させていただきます。

事業立ち上げやチームづくり、集客、なんなら雑談でも構いません。右記にメールかお電話にてご連絡頂ければ、すぐにお伺いします。

**お問い合わせはこちらまで**

**担当：ワカメダ**

**050-5361-9090**

**info@tokai-hr.co.jp**

**対応可能時間：平日10:00-19:00**

**<https://tokai-hr.co.jp/>**